

# Factoring

Innovative Factoringlösungen



ÖSTERREICHS  
PERSONAL  
DIENSTLEISTER

**Raiffeisen  
Factor Bank**  
Member of RBI Group



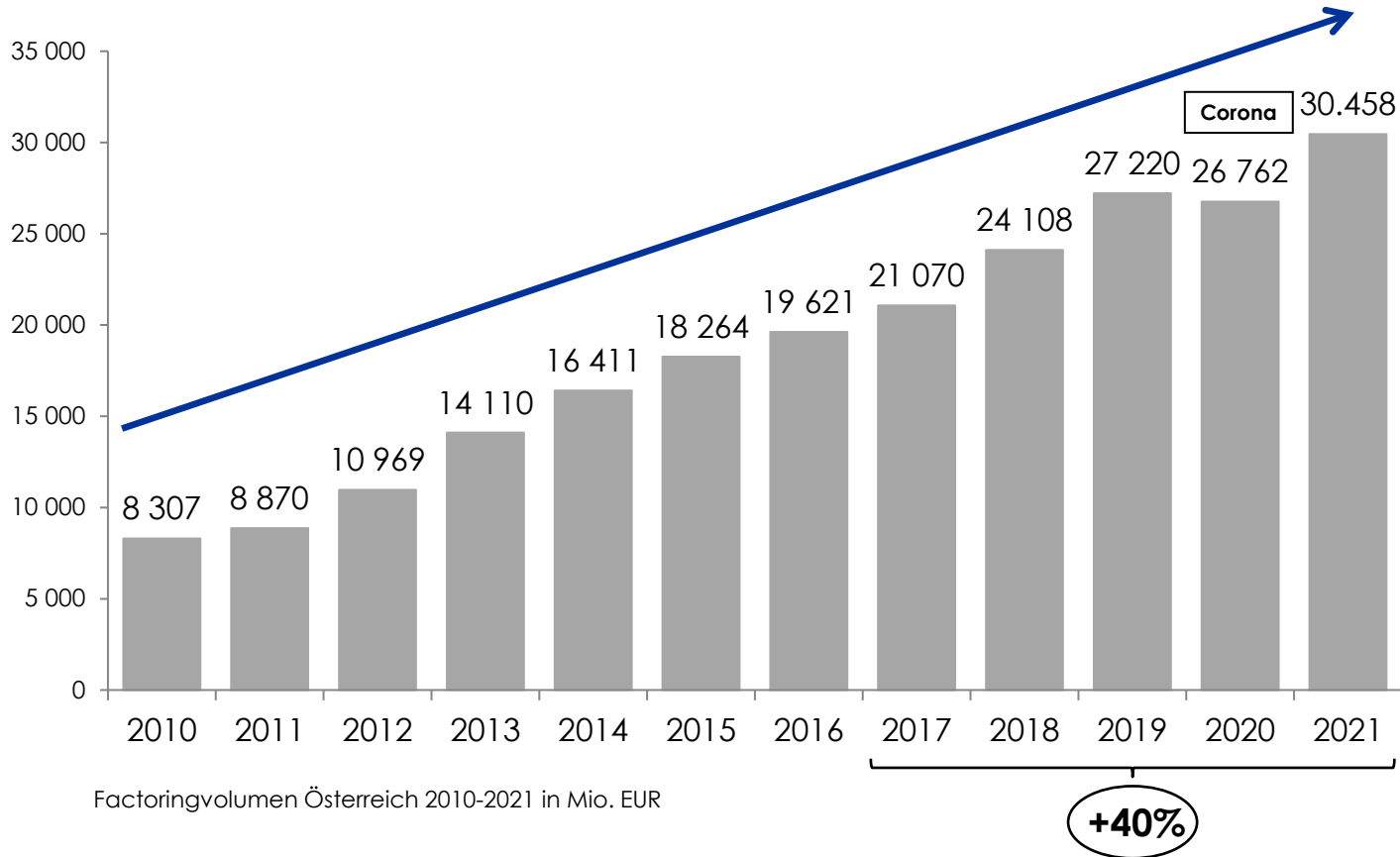


Die Raiffeisen Factor Bank wurde vom Finanzmagazin Börsianer als **“Beste Factoring Bank Österreich“ 2021 und 2020** ausgezeichnet.

Die RFB wurde nach qualitativen und quantitativen Methoden in einem dreisäuligen Scoring-Modell (1. Peergroup; 2. Kennzahlen, 3. Redaktion) als Sieger ermittelt.

Die Auswertung und Datenanalyse erfolgte durch die Wirtschafts- und Steuerberatungskanzlei BDO Austria.

## Wachstumsmarkt Factoring



- Factoring ist ein Wachstumsmarkt
- Gesamtmarkt +14% im Corona-Jahr 2021
- Anstieg +40% in den letzten 5 Jahren (2017-2021)
- Gesamtmarkt Österreich beträgt 30,4 Mrd. EUR

## Sofortige Liquidität

- Sofortige Liquidität bei Fakturierung
- Flexible Finanzierung (passt sich den Umsätzen an)
- Ausnützen von Einkaufsvorteilen
- Möglichkeit zur Gewährung längerer Zahlungsziele im Vertrieb

## Mehr Sicherheit

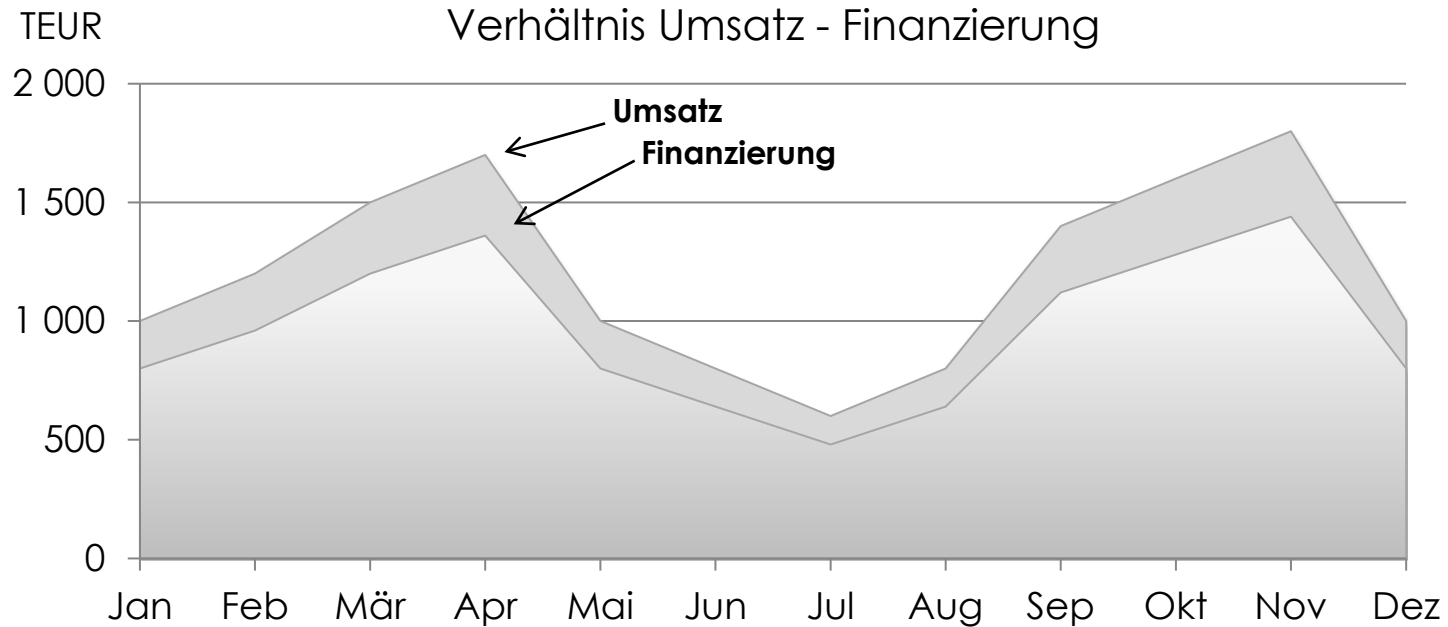
- Risikoübernahme (Risiko des Ausfalls eines Abnehmers)
- Konzentration auf Kern- und Kundengeschäft
- Liquidität auch in schwierigen Zeiten

## Verbessertes Bilanzbild

- Bessere Kennzahlen durch Bilanzsummenverkürzung
- Verbesserung des Ratings (Basel III)
- Bessere Konditionen bei anderen Fremdkapitalgebern (Lieferanten)



Liquidität passt sich dem Absatzverlauf an.



- dynamische Wachstumsmöglichkeiten durch umsatzkonforme Finanzierung
- Finanzierungsbedarf schwankt durch Saisonalität
- Reduktion der Außenstandsdauer der Forderungen auf wenige Stunden

## Factoring passt zu allen Unternehmensgrößen

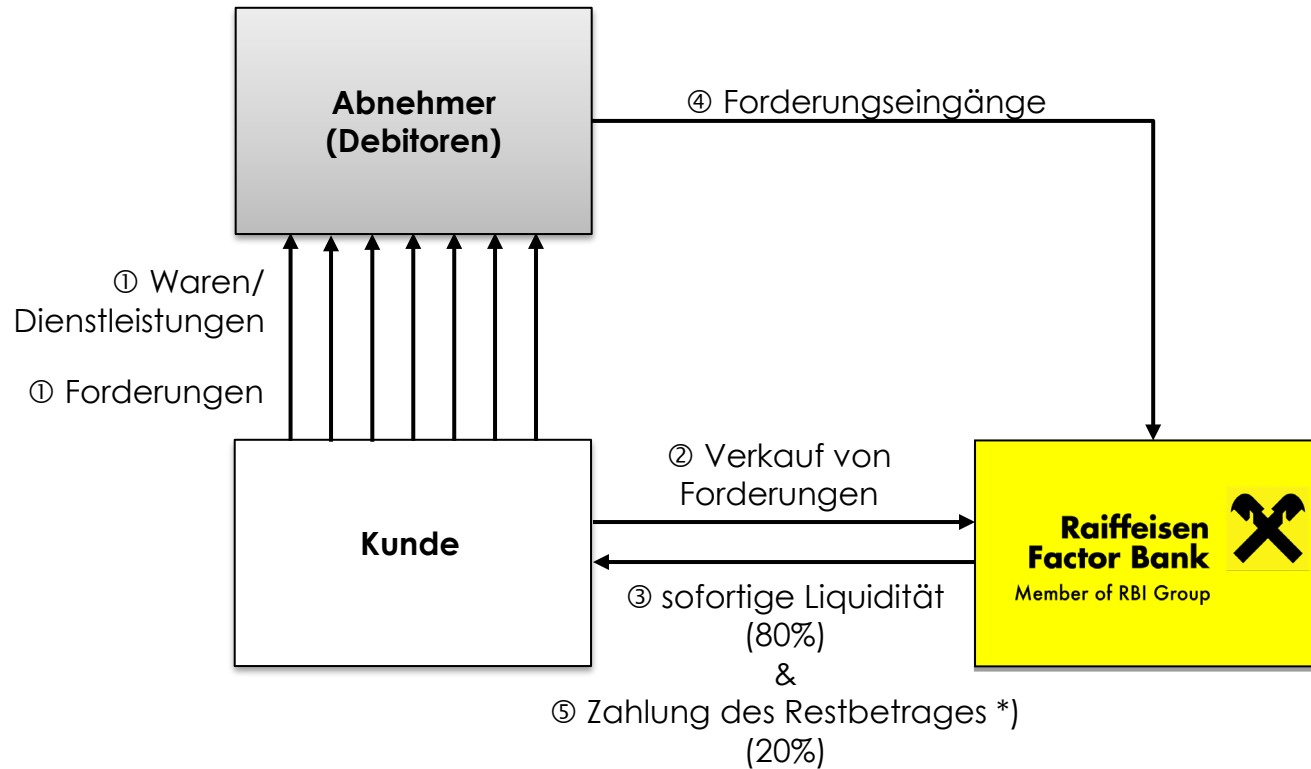
Kleinunternehmen	(Jahresumsatz bis 5 Mio. EUR)
Mittelstand	(Jahresumsatz bis 50 Mio. EUR)
Großunternehmen	(Jahresumsatz ab 50 Mio. EUR)

Unternehmen mit **gewerblichen Abnehmern (B2B)**

Besonders große Vorteile für Unternehmen mit

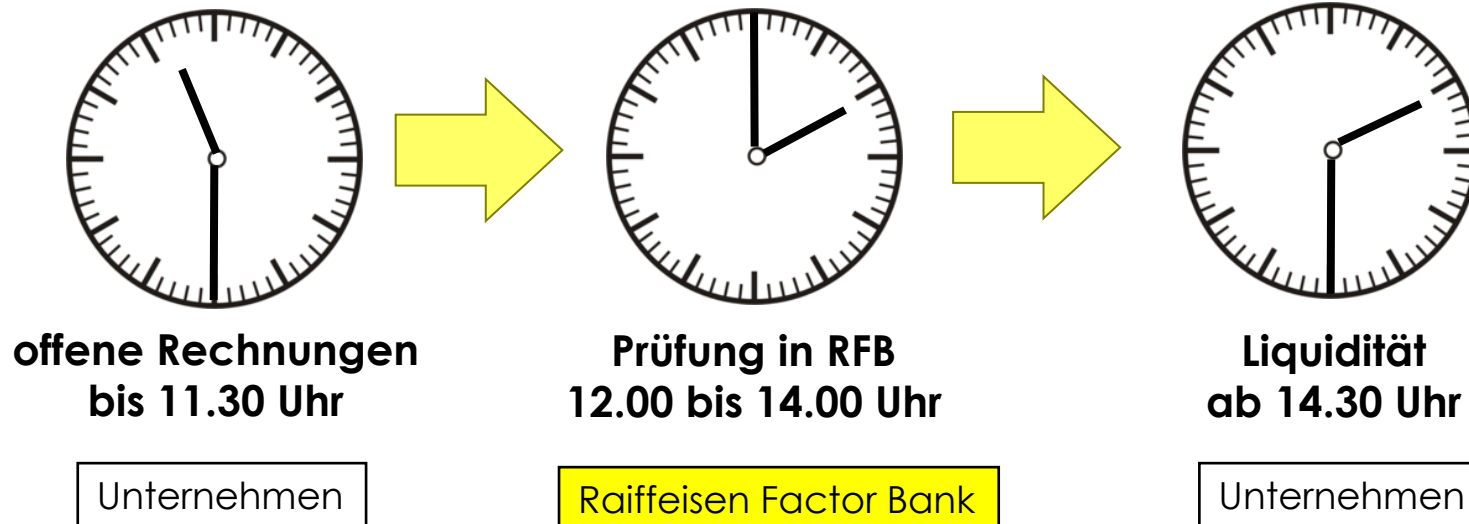
- zyklischen Schwankungen (Saisongeschäft)
- starkem Wachstum (Expansionsfinanzierung)
- hohem Forderungsbestand (Freisetzen gebundenes Kapital)





\*) Der Restbetrag (20%) dient für etwaige Abzüge der Abnehmer (Mengenrabatt, Skonto, Boni, etc.).





Liquidität am selben Tag



## Inhouse Factoring

- **Forderungsmanagement verbleibt beim Unternehmen**
  - Debitorenbuchhaltung, Mahnwesen und Inkasso unverändert
  - Lieferanten-Abnehmer-Beziehung bleibt unberührt
- **Sofortige Liquidität**  
durch Bevorschussung des Brutto-Rechnungsbetrages
- **Absicherung Delcredere-Risiko** möglich
  - durch Übernahme des Ausfallrisikos von Debitoren oder
  - durch Einbindung einer bestehenden Kreditversicherung

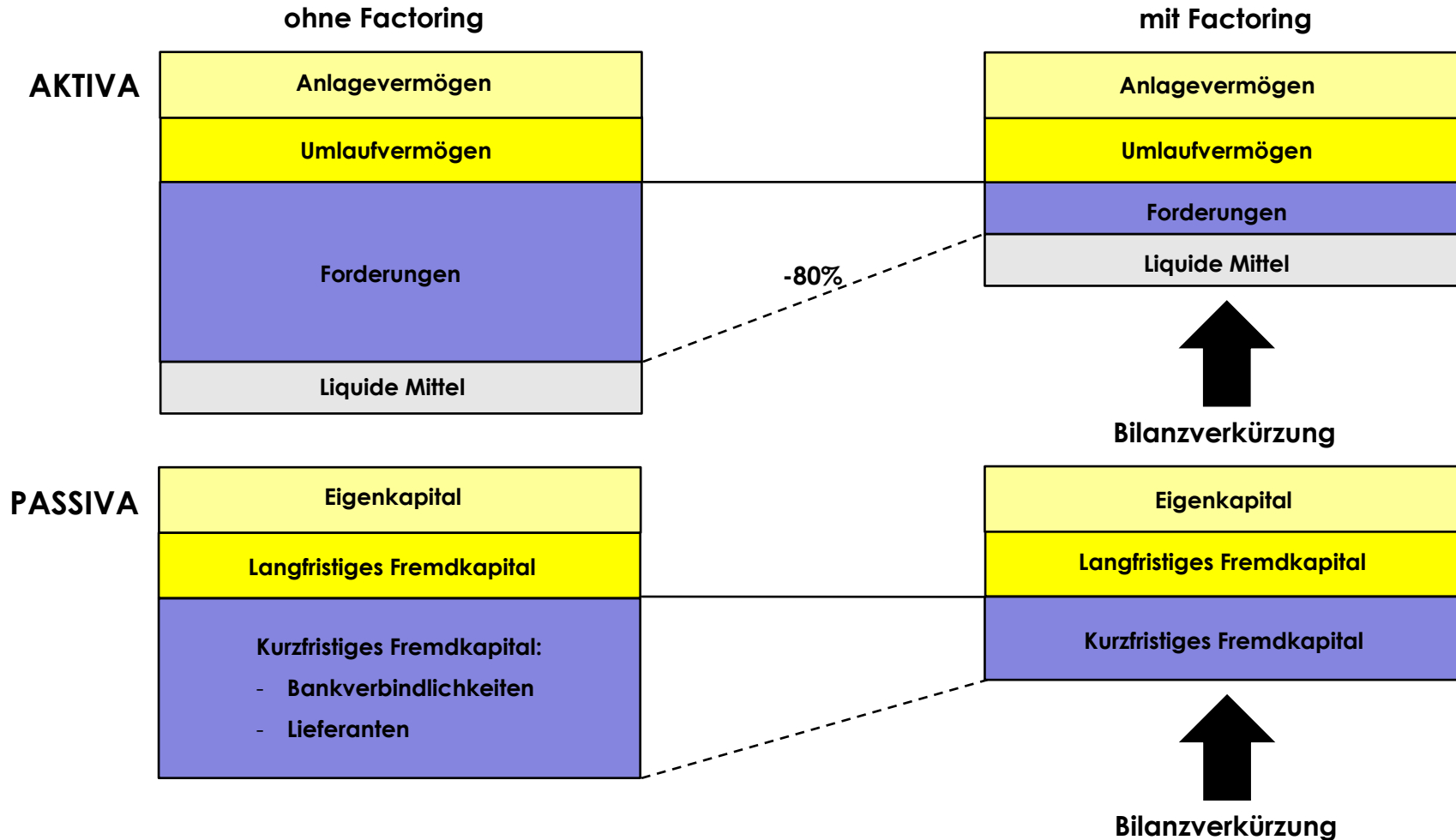


## Export Factoring

- **Ankauf von Auslandsforderungen**
  - Liquidität bei langen Zahlungszielen
  - Absicherung gegen Ausfälle auf ausländischen Märkten

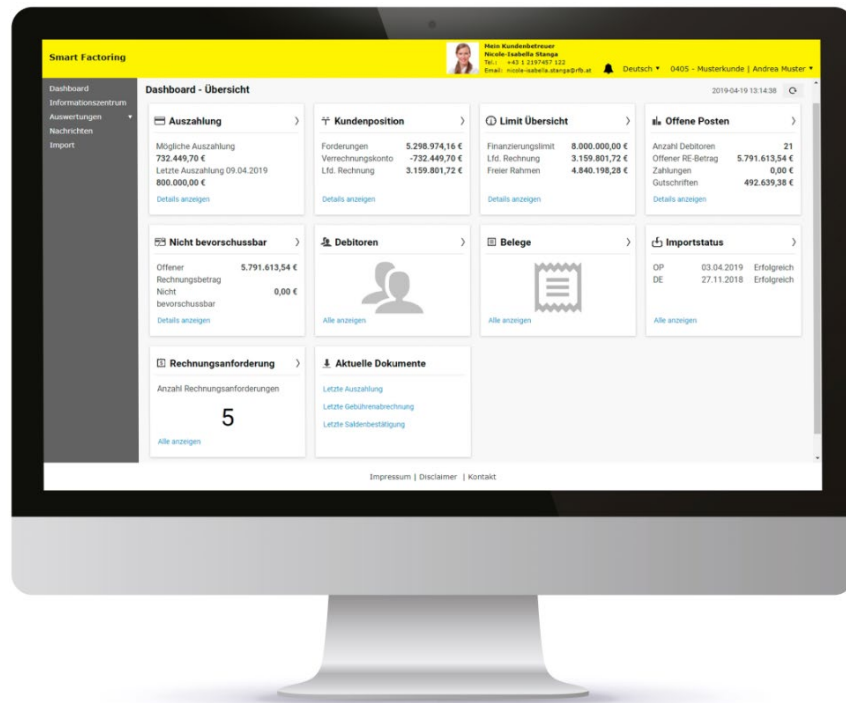


## Bilanzsummenverkürzung führt zu einem **verbesserten Bilanzbild** und zur **Optimierung wichtiger Finanzkennzahlen**



## Automatisierte Abwicklung durch Smart Factoring

- Datenaustausch erfolgt vollständig über das Internet (Debitoren- und OP-Daten).
- 24 Stunden/7 Tage verfügbar: Kunde hat weltweit Zugang zu Smart Factoring.
- Alle Informationen sind rund um die Uhr verfügbar.



## Die Vorteile auf einen Blick

- Einfache und schnelle Abwicklung
- Tagesaktuelle Informationen
- Sicherer Datenaustausch
- Effiziente Unternehmensabläufe
- Aussagekräftige Reports
- Mehr Transparenz



**Erfolgreiche Unternehmen verkaufen  
ihre Produkte und ihre Forderungen**

**Raiffeisen  
Factor Bank**  
Member of RBI Group





**Mag. Andreas Bene**  
Sprecher des Vorstandes  
Tel: +43-1-219 74 57-300  
andreas.bene@rfb.at



**Gerhard Prenner**  
Mitglied des Vorstandes  
Tel: +43-1-219 74 57-100  
gerhard.prenner@rfb.at



**Christoph Seyfried**  
Head of Sales & Acquisition  
Tel: +43-1-219 74 57-131  
christoph.seyfried@rfb.at



**Vjollca Ajruli**  
Sales & Acquisition Assistant  
Tel: +43-1-219 74 57-134  
vjollca.ajruli@rfb.at



**Mag. Mark Troga, Bakk.**  
Sales & Acquisition  
Tel: +43-1-219 74 57-133  
mark.troga@rfb.at



**Stefan Binder, MA, CMC**  
Sales & Acquisition  
Tel: +43-1-219 74 57-135  
stefan.binder@rfb.at



**Mario Brenek**  
Sales & Acquisition  
Tel: +43-1-219 74 57-132  
Mario.brenek@rfb.at